

ONELIFE, FILIALE DU GROUPE APICIL, OUVRE UNE SUCCURSALE EN BELGIQUE POUR RENFORCER SA PRÉSENCE ET SON OFFRE EN ASSURANCE-VIE

OneLife, spécialiste de l'assurance-vie luxembourgeoise depuis plus de 30 ans, annonce l'ouverture d'une succursale à Auderghem, au sud-est de Bruxelles. Leader de l'assurance-vie luxembourgeoise en Libre Prestation de Services (LPS) en Belgique, OneLife renforce ainsi sa présence en proposant des contrats belges afin d'être toujours plus proche de ses clients et de leurs besoins. Membre du Groupe APICIL depuis 2019, OneLife propose des solutions de planification financière transfrontalière à des clients fortunés à travers l'Europe.



 GROUPE APICIL

Renforcer la proximité avec ses clients grâce à une offre élargie

OneLife s'engage à se rapprocher encore plus de ses clients belges en proposant désormais des contrats locaux. La succursale permettra la distribution de BeLife, un contrat d'assurance-vie de branche 23* régi par le droit belge et soumis aux règles prudentielles luxembourgeoises.

Accessible dès 10 000 €, BeLife permettra aux clients d'investir dans des fonds externes agréés par la FSMA, l'Autorité des services et marchés financiers en Belgique, avec des transactions opérées dans un environnement bancaire national, tout en bénéficiant d'une flexibilité d'investissement et d'une protection unique des actifs, deux grands atouts de l'assurance-vie luxembourgeoise.

Avec l'ouverture de cette succursale, la deuxième après celle de Paris, OneLife souhaite consolider sa position d'acteur majeur de l'assurance placement en Belgique.

Les partenaires locaux de OneLife

Les partenaires de distribution de OneLife sur le marché belge pourront distribuer les produits de la succursale après avoir signé une nouvelle convention de courtage. Cette convention a été simplifiée pour faciliter la gestion et limiter le nombre de documents et de signatures nécessaires.

BNP Paribas Fortis a été désigné comme établissement bancaire pour collecter les primes et effectuer les paiements liés aux contrats en Libre Établissement (LE).

Par ailleurs, Caceis Luxembourg Belgium Branch a été sélectionnée comme banque dépositaire pour conserver les actifs investis dans les contrats distribués par la succursale.

Les atouts du Luxembourg dans une offre 100% locale

Du fait d'être soumis aux règles prudentielles luxembourgeoise, BeLife offre une grande flexibilité d'investissements permettant au client d'accéder à plus de 250 fonds externes et ainsi de bénéficier d'une stratégie d'investissement sur mesure en fonction de ses objectifs patrimoniaux et de son profil investisseur.

Par ailleurs, l'assurance-vie luxembourgeoise offre aux épargnants une protection accrue des fonds investis. En effet, le cadre juridique protecteur luxembourgeois est incarné par le « Triangle de Sécurité », qui assure une séparation des avoirs des épargnants des capitaux propres de la compagnie d'assurance et des actifs de la banque dépositaire, avec en sus une supervision stricte du Commissariat aux Assurances. Le « Super Privilège » garantit quant à lui une priorité absolue des souscripteurs sur tous les autres créanciers en cas de défaillance de l'assureur.

Assurance-vie en LPS : personnalisation et portabilité

L'offre proposée par la succursale belge vient renforcer l'offre existante d'assurance-vie luxembourgeoise en Libre Prestation de Services de OneLife, un placement parfait pour les clients à la recherche de solutions patrimoniales personnalisées et portables en cas d'expatriation.

Sur ce segment LPS spécifique, OneLife propose sur 8 marchés européens une vaste gamme de plus de 700 fonds externes ainsi que des partenariats avec 300 sociétés de gestion dans le monde, couvrant des domaines tels que le private equity et l'immobilier. Les modalités de gestion incluent des véhicules collectifs (fonds externes ou fonds internes collectifs), et des véhicules individuels dédiés à un client, avec une gestion soit déléguée à un asset manager (fonds internes dédiés), soit contrôlée par l'épargnant avec l'aide de conseillers qualifiés (fonds d'assurance spécialisé). Cette gestion individuelle permet une personnalisation accrue et s'adresse à une clientèle plus fortunée.

L'expertise de OneLife sur les différents marchés européens permet par ailleurs d'assurer la portabilité d'un contrat en cas d'expatriation en adaptant au besoin certaines caractéristiques du contrat afin de protéger au mieux les intérêts des souscripteurs et des bénéficiaires. Une réponse parfaite à une clientèle de plus en plus mobile, pour des raisons personnelles ou professionnelles.

« Nous avons tissé au fil des années des partenariats forts et durables avec les courtiers en assurance belges en proposant des solutions innovantes, expertes et personnalisées. Avec la succursale, nous souhaitons aujourd'hui consolider notre place d'acteur majeur de l'assurance placement en Belgique en accompagnant toujours plus nos partenaires et leurs clients dans leurs projets patrimoniaux », explique **Bruno Valersteinas, Directeur général de OneLife.**



« Il était important pour notre filiale OneLife d'élargir son maillage et sa présence dans les pays où ses produits sont déjà reconnus. L'ouverture de cette succursale en Belgique confirme sa place d'acteur incontournable sur ce marché. Elle s'inscrit par ailleurs pleinement dans la stratégie du Groupe visant à renforcer l'offre de solutions haut de gamme d'APICIL Epargne au niveau international », complète **Eric Rosenthal, Directeur Général Adjoint Epargne et Services Financiers du Groupe APICIL.**

OneLife en quelques chiffres clés

- 150 collaborateurs
- 13,6 millions d'euros de résultat net en 2023
- 1,03 milliard d'euros de volume de primes en 2023
- 9,5 milliards d'euros d'actifs sous gestion à fin d'année 2023
- 147% de ratio de solvabilité II
- Présent sur 8 marchés : Belgique, Danemark, Espagne, Finlande, France, Luxembourg, Portugal et Suède

**Un contrat d'assurance vie de branche 23, régi par le droit belge, est une forme spécifique d'assurance vie liée à des fonds d'investissement. Contrairement aux contrats d'assurance vie traditionnels (comme ceux de la branche 21), qui offrent un rendement garanti et une certaine sécurité du capital, les contrats de branche 23 sont liés à la performance des actifs dans lesquels les primes sont investies.*

À PROPOS DE ONELIFE

OneLife a pour ambition de bousculer les idées reçues quant à l'assurance-vie. Spécialisés dans ce secteur depuis plus de 30 ans, nous développons des solutions de planification financière transfrontalières pour des clients fortunés dans toute l'Europe et au-delà.

Qu'il s'agisse d'épargne à long terme, de planification successorale ou simplement de comprendre comment mieux gérer votre patrimoine, nous nous employons à fournir des solutions sophistiquées, conformes et innovantes conçues pour s'adapter à chaque individu et à l'évolution de ses besoins.

En s'appuyant sur un solide réseau de partenaires choisis, comprenant des banques privées, des family offices et des conseillers financiers indépendants, notre équipe dynamique d'experts internationaux offre une approche novatrice qui permet de comprendre et d'anticiper les besoins des clients fortunés dans un monde en pleine mutation.

Avec plus de 9,5 milliards d'euros d'actifs sous gestion, OneLife est membre du Groupe APICIL, 3^{ème} groupe de protection sociale en France, engagé en assurance-vie et assurance santé, retraites, produits d'épargne et services financiers connexes.

Plus d'informations sur le site de OneLife

Suivez l'actualité de OneLife sur LinkedIn

À PROPOS DU GROUPE APICIL

— Le Groupe APICIL, 3^{ème} groupe français de Protection Sociale avec 3,3 Md€ de chiffre d'affaires, propose une gamme complète de solutions performantes et adaptées en santé-prévoyance, épargne et services financiers, ainsi que retraite pour particuliers et professionnels. APICIL propose également des solutions assurantielles et des services spécialement conçus pour répondre aux besoins des agents territoriaux. Enfin, le Groupe se positionne sur le marché du service à la personne en mettant à disposition des offres en lien avec le bien-vieillir, la santé, l'accompagnement de la qualité de vie au travail. Chaque jour, les 2 500 collaborateurs du Groupe apportent leur expertise aux plus de 51 000 entreprises et 1,8 million d'assurés protégés. Paritaire et mutualiste, le Groupe accompagne ses clients au plus près de leurs attentes en répondant à leurs besoins dans toutes les étapes de leur vie. En ligne avec sa raison d'être « Par une relation proche et attentionnée, soutenir toutes les vies, toute la vie », le Groupe APICIL est très investi en matière de RSE avec un engagement fort : promouvoir l'inclusion.

Plus d'informations sur <https://www.groupe-apicil.com>

Suivez notre actualité sur LinkedIn

CONTACTS PRESSE

AGENCE RUMEUR PUBLIQUE - apicil@rumeurpublique.fr

Marie GOISLARD – Tél. : 06.21.23.37.75

Gaëtan HEU – Tél. : 06.15.92.65.22

Soundoussia SOIMADOUNE – Tél. 06.50.24.74.15

GROUPE APICIL - Karine MARIE

karine.marie@apicil.com

Tél. : 06.99.15.66.59